

Фото П. БЕЛИНСКОГО



SPACE
2006



Фото Н. СОБОЛЬ

И снова SPACE. В 20-й раз

Наталья СОБОЛЬ

Чего ожидаем мы от посещения аграрных выставок? Увидеть, что нового в этой сфере создано за последнее время. Напрямую, без посредников, пообщаться с фирмами-производителями. Встретить старых друзей и завязать новые контакты. И, наконец, вдохнуть воздух той страны, на территории которой выставка проходит...

Международная сельскохозяйственная выставка Space состоялась в сентябре во французском городе Ренн в 20-й раз. Во вторую декаду сентября здесь почти лето. Но привлекает посетителей в первую очередь деловая программа, а погода только благоприятствует их наплыву. В нынешнем году зарегистрировано 107 147 гостей, в том числе 9 тыс. зарубежных. Свою продукцию представляли 1243 участника.

В международном центре Space, где каждый мог провести переговоры за чашкой чая или кофе, — плакаты с символикой стран и подробная информация о зарубежных делегациях. Думаю, не без усилий российской прессы, ежегодно освещающей Space, и представляющего ее в нашей стране «Роскомбикорма» в лице Олега Гарбузова, россиянин на этой выставке становится все больше. Так, вместе с О. Гарбузовым Space посетила

делегация из Калмыкии во главе с депутатом парламента республики В. Болдыревым.

Большую группу российских специалистов пригласила французская компания Techna — производитель кормов, премиксов, адсорбентов микотоксинов и т.д., давно завоевавшая рынок стран Балтии и уверенно входящая на российский вместе с новым партнером — московской фирмой «Спика», возглавляемой Ларисой Михайловой. Руководители и главные специалисты «Равис — птицефабрика «Сосновская», «Тюменского бройлера» и других предприятий посетили научно-исследовательский центр, завод и офис фирмы Techna.

Интересно было узнать мнение специалиста этой компании Филиппа Карлэ о нашей стране:

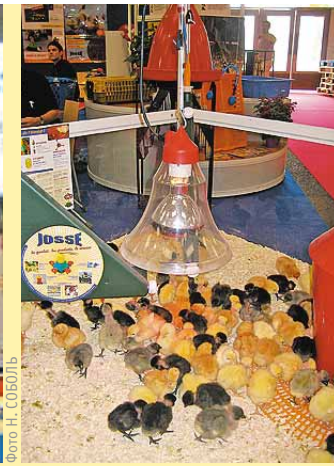
— В России сельское хозяйство на подъеме. Я приезжаю к вам регулярно

уже 10 лет с предложениями новых технологий. Раньше предприятия ждали прежде всего инвестиций.

В 1995 году я был на «Томилинской птицефабрике» и видел ее проблемы: найти корма, племенной молодняк, финансовые средства, рынки сбыта и так далее.

Теперь больше востребованы ноу-хау. Российские птицеводы заинтересованы в оптимизации рационов, и мы предлагаем им программу Black box, которая позволяет рассчитать рецепт через Интернет, имея исходные данные о сырьевых компонентах. Есть три программы, помогающие получить хороший экономический результат в бройлерном птицеводстве.

Учитывая современные тенденции, Techna разработала и предлагает как альтернативу антибиотикам натуральные продукты: комплекс микроэлементов,



Российские специалисты у стенда компании Tehna



Фото П. БЕЛИНСКОГО

минералов, эфирных масел, экстрактов дрожжей и растений.

Компания Tehna — это частное научное учреждение, которое уже 40 лет известно во Франции и более 10 — в Чехии, Сербии, Словакии, Польше.

Традиционно первый вечер выставки Spase был посвящен награждению компаний за инновационные продукты и решения. В этом году отмечено 58 инноваций. Все четыре дня внимание посетителей привлекали таблички Innov Spase с одной, двумя или тремя звездами.

Среди множества мероприятий Spase каждый мог выбрать наиболее важные для него. Ежегодно организаторы организуют поездки на фермы по выращиванию молочного и мясного скота, овец, свиней и т.д. В этот раз предлагались визиты в хозяйства, где содержится голштинский, нормандский, монтебеллардский, лимузинский скот, а так-

же пород шароле и белой аквитанской. Желавшие могли посетить лабораторию по определению качества молока, комбикормовый завод, селекционный племенной центр и кролиководческую ферму.

Выводки животных большинства из перечисленных пород, а также джерсейской, бурой швицкой и симментальской никого из специалистов не оставили равнодушными. Но особенно интересно проходили аукционы по продаже племенных телочек. Все данные о животных были указаны в каталоге, а на экране после каждого увеличения цены появлялись цифры в евро, долларах и во франках. Так, цена телочек за 10–15 минут увеличивалась со стартовых 2100 евро до 2700–2900. Прекрасных животных продавали «влёт».

Конференции, семинары, симпозиумы — неотъемлемая часть программы Spase. Организаторы научных форумов — Институт животноводства (INRA), Институт свиноводства (Pig Technical Institute), Союз селекционеров Франции и др.

Ежегодно приезжает на Spase директор польской выставки Polagra Farm Ядвига Хлаповска. Вот ее мнение о Spase:

— Акцент здесь сделан на животноводство, хорошо проходят выводки и аукцион скота. Мне интересно увидеть все, так как мы — организаторы подобной выставки в Польше.

— На Spase — своя атмосфера, — продолжает Ядвига. — Это выставка для фермеров — людей, которые работают в этой стране. Французский рынок привлекателен и для польских фирм, чьи интересы лежат в аграрном секторе.

В четвертый раз организаторы Spase приглашают на выставку журнал «Живот-

новодство России». Это — свидетельство все большего интереса со стороны французских компаний к динамично развивающемуся российскому АПК.

Некоторые организации и фирмы имеют в своем штате сотрудников, говорящих по-русски. Так, на родном языке мы смогли пообщаться на стенде фирмы Hubbard Europe, предлагающей кросс «Иза» французской селекции. Регион Бретань, на территории которого проходит Spase, тоже заинтересован в более тесных контактах с российскими аграриями, и на его стенде слышалась русская речь.

Много лет поставляет в Россию мясной и молочный скот Самуэль Куба. Он не только хорошо говорит по-русски, но и неплохо знает Россию, так как очень часто бывает в нашей стране. В сентябре нынешнего года Самуэль вернулся из Тюмени, где прекрасно адаптировались 1500 голов завезенного им три года назад мясного скота. Недавно С. Куба продал туда партию голштинов.

Неоднократно Самуэль принимал у себя россиян, которые сами могли убедиться в преимуществах животных французской селекции.

— Нынешние экономические условия в России позволяют окупить стадо уже после двух отелов и продажи двух теллят от каждой полученной телки при цене 4 евро за килограмм живого веса. Именно по такой цене тюменцы реализуют животных в хозяйства не только своей области, но и соседнего Казахстана, — рассказал С. Куба.

Далее наша беседа продолжалась в присутствии советника по сельскому хозяйству посольства России во Франции Василия Александровича Грубого. С. Куба и В. Грубый хорошо знакомы, довольно часто встречаются по деловым вопросам. Вот и во время нашей беседы



Журналисты из разных стран в пресс-центре Space

В. Грубый (слева) и С. Куба

Во Франции была в этом году засуха, собрали по 72 центнера зерна с гектара. Это воспринято как катастрофа. Почему бы не купить французские семена, например, ячменя? Я пытался убедить россиян из некоторых регионов и слышал: «У нас хватает своих сортов».

Хороший путь сотрудничества — участие в выставках. Так, для участия во французской выставке «Сима-2005» совместными усилиями посольства России во Франции, Академии наук и Минсельхоза России привлекли 1200 человек. «Ростсельмаш» привез комбайн «Вектор», завоевавший серебряную медаль этой выставки.

— Путей сотрудничества много, — завершил свой рассказ Василий Александрович. — Мы всегда поможем российской стороне завязать полезные контакты во Франции.

От редакции. В одном репортаже невозможно описать все впечатления, рассказать обо всех встречах и контактах. Для тех, кто идет в ногу со временем, кто намерен развивать свое дело, бесполезных выставок не бывает. В пресс-релизе Space организаторы позиционировали ее как выставку номер один в животноводстве. Несомненно, возможность увидеть прекрасных животных французской селекции дорогого стоит. Специалисту трудно оторваться от живых экспонатов и перейти в другие павильоны. Да, всемирно известные фирмы представлены и на других европейских выставках. Но есть множество французских компаний, готовых принять российских коллег у себя на родине. Показать товар лицом, минуя посредников.

Space-2007 ждет россиян ровно через год — с 11 по 14 сентября.

Ренн—Париж—Москва

ЖР



Фото Н. СОБОЛЬ

Василий Александрович живо интересовался, как прошла поставка последней партии скота из Франции в Россию.

— Французский скот ценится во всем мире, — убежден В. Грубый. — Известны случаи, когда голландцы, бельгийцы покупают здесь 2–3-недельных телочек, подращивают и продают как своих.

На мой вопрос о главных задачах, которые стоят перед советником по сельскому хозяйству, Василий Александрович ответил:

— Собирать и доводить до российских потребителей информацию об инновациях в сельском хозяйстве Франции, а также информацию о развитии АПК России — до компетентных лиц во Франции.

Многие французские компании хотят выйти на российский рынок. Самая главная наша задача — привлечение инвестиций в российский агропромышленный комплекс. Но я считаю, что работа определяется не только размером вложенных средств.

Так, например, с помощью французских специалистов в Казани был построен ипподром на 24 дорожки, соответствующий международным стандартам. Там уже проходили соревнования на Кубок мира. Один из призов от президента Татарстана М. Шаймиева получили французы, чему были очень рады.

По моему глубокому убеждению, в России необходимо создавать прочную кормовую базу. Во Франции, например, животные едят прекрасное рапсовое сено. Почему бы не закупить здесь семена и рапса, и других растений для культурных пастбищ, сено с которых сохраняет свое качество 2–3 года? Можно приобретать хорошие технологии, технику.

Во Франции 8 месяцев учатся разделке мяса, которое продается в зависимости от категорий, а их 12, по цене от 1,5–2 евро за первую до 12 евро за «экстра».

В России разделке мяса не учат. Можно создать ферму, где работали бы французы и россияне. Я знаю французских фермеров, готовых поехать в Россию. Судан пошел таким путем: 3–4 фермы объединяются и строят свою бойню.

Ветеринарный контроль во Франции очень строг. Новорожденного теленка регистрируют, присваивают номер, заводят паспорт, крепят бирки на ушах. Потеря бирки грозит судебными разбирательствами. В паспорте отмечают все прививки, обработку животного. На бойне при разделке туши обязателен документ, где указан номер паспорта.

Ветеринарный врач за нарушение закона может получить два года тюрьмы или заплатить штраф — 80 тысяч евро, лишиться лицензии. Никто на нарушение не идет.